

Sándor Ildikó

Tartós bérlet gond nélkül

– a Pagátnál jártunk

Az anyagmozgatási feladatok folyamatos biztosítása a kis- és nagyvállalatok esetében is sarokpontja lehet a vállalkozás sikerének. Egy meghibásodás akár megállapodások meghiúsulásához vezethet, ami rövidtávon pénz- és bizalomvesztést jelent, hosszútávon pedig magát a munkánkat veszélyeztetheti.

Nos, ezekkel nem mondtam újat senkinek, a szerviz és a bérlet fogalmát már régóta ismerik a targoncavásárlók, egyáltalán a használók is. A Pagát Gold Zrt. viszont egy olyan családias hangulatú rendezvényre invitált minket július közepén, ahol a legújabb tartós bérleti konstrukciók ünnepélyes átadása zajlott, most fehér asztal és zenei aláfestés mellett, de természetesen üzleti tárgyalások és szerződéskötések lezárását követően.

Miért tartós bérlet?

„Egy termelő üzem flottaüzemeltetésének magas költsége és kockázata is van, még új gépek vásárlása esetén is. Ez nem azt jelenti, hogy feltétlenül pesszimistának kell lenni, és a gép el fog romlani.” – foglalja össze a konstrukció lényegét Szirányi Zoltán, a Pagát Gold Zrt. vezérigazgatója. „A szezonális feladatok ellátásától a fullszerviz konstrukcióig a bérlet lényege a kockázat kizárása, röviden. Hiszen a bérbe vevőnek innentől kezdve nem kell szerelőről, szervizről, pótlásról, stb. gondolkodnia, ez mind a bérbe adó feladata. Egyedül a targoncavezetőt és persze az üzemanyagot kell biztosítani. Arról nem is beszélve, hogy nem ugyanakkora költséget jelent a targonca megvásárlása, mint folyamatos bérlése. Ez utóbbi tervezhető, fix kiadást jelent, a szerződés lejáratát követően pedig egy új konstrukciót választva akár a gépparkot is lecserélheti a vállalkozó. Gond és kockázat nélkül.

Az persze nem titok, hogy ez a targoncaforgalmazónak is fix bevételi forrást jelent, amit megtartva folyamatos ügyfélkört tud magának biztosítani. A Pagát név egyébként is összefonódott már a napra-

kész szolgáltatással, így a mai esemény a méretében és talán csak a köré szervezett hangulatban tér el mindennapjainktól.” – zárta a beszélgetésünket a szakember.

2 in 1

Több szereplős eseménynek számított a rendezvény, hiszen két szerződéskötést ünnepelhetünk egyszerre: a Star Plus Műanyagipari Kft. és a nagyrédei Hűtőház is tartós bérleti szerződést kötött a Pagát Gold Zrt-vel. Más felhasználási területre más targoncákat béreltek, a közös pontot a Pagát jelentette. Az ünnepélyes kulcsátadást követően pár szóban a két cég tevékenységébe is bepillantást nyerhettünk.

Tóth György, a Star Plus Műanyagipari Kft. ügyvezetője a már 2004 óta tartó együttműködés sikerének nevezte az új szerződés megkötését. A műanyag feldolgozással foglalkozó felsőszolcai cég most minden targoncáját lecserélte. Mind a 18 új Nissan targonca gázüzemű (14 db 1,5 tonnás, 2 db 3 tonnás és 2 db 5 tonnás). A 300 fős vállalkozás 6000 t/év műanyagterméket állít elő évente, tehát az anyagmozgató gépeknek van munkája folyamatosan, sőt emiatt a kockázat kizárása elengedhetetlen náluk. Az ország egyik legnagyobb fröccsöntő cégének számító vállalkozás kerti bútorokat és műszaki termékeket állít elő, többek között a Bosch, Samsung, Electrolux beszállítója.

Kovács Zsolt, a Nagyrédei Hűtőház műszaki igazgatója is már több éves kapcsolatot ápol a Pa-



gát Gold Zrt-vel. Az ismerettség régi, akár baráti is lehet, az üzlet alapja azonban mindig a bizalom és tagadhatatlanul az ár, ez a bérleti konstrukciók esetében is így van. A tartós bérleti konstrukciót a hűtőház is ugyanazokkal az indokokkal választotta, a különbség „csak” annyi, hogy a tevékenység (élelmiszer) miatt csak az elektromos targoncák jöhetnek szóba, természetesen ebben az esetben is Nissan targoncákra esett a választás.

„A cégben kell bízni a vevőnek, ettől kezdve!” – ezzel már a kötetlen beszélgetésünkkor zárta az eseményt Szirányi Zoltán. „Ha végignézz a gépparkunkon, láthatja, hogy van itt minden, ami az anyagmozgatók szoba kerülhet, a békától a targoncán át a rámpáig. Ide bejöhet akkor is, ha most azonnal kell egy targonca egy halaszthatatlan feladat megoldására, ekkor ugye nem a színét márkáját fogja nézni, hanem, hogy milyen teljesítményt milyen áron tudunk szolgáltatni. Ha viszont években és termelés kiszolgálásában gondolkodik, akkor az ár és a márka mellett a hosszú távú garanciát és a biztonságot igényli. Ennyi a titok.”



PagátGold ☎ +36-1 402-4222
www.pagatgold.hu

Minden, ami targonca

