

„Az ész a fontos, nem a haj”

Egy cégvezető elmélkedése a targoncás világról Magyarországon

Hogyan és miért dönt valaki a Pagát Gold Zrt. mellett? Nem is olyan régen erre az egyszerű kérdésre kerestem magam is a választ. De mielőtt erre a fontos kérdésre felelnék, talán érdemes átgondolnunk, hogyan is válasszunk targoncát.

Először is, határozza meg az emelni kívánt rakomány súlyát és méretét, azaz a feladatot.

Egy homlokvillás, ellensúlyos targonca képes akár 16 tonnájú, vagy még nagyobb tömeget is emelni, míg a legkisebbek 1 tonna kapacitásnál kezdődnek. Még ezeket az alapgépeket is el lehet látni különféle kiegészítőkkel, amelyeket speciális rakományok kezelésére, hatékony szállítására illetve tárolására vehetünk igénybe. Ha a targonca emelő-kapacitása nem elegendő mértékű, akkor beszerzése egyértelműen hiábavalónak bizonyul. Ennek ellenkezője sem szerencsés, mert ha nagyobb a mérete, túl sok üzemanyagot fog fogyasztani új berendezésünk, valamint beszerzési ára is magasabb. A túl nagy vagy túl alacsony kapacitás egy fontos indikátora annak, hogy a beszerzést nem segítette megfelelő anyagmozgatói szakértelem. Pontosan ez a szakértelem az, amely kiemeli a Pagát Gold Zrt-t, és egyenesen szembeállítja az olykor csak nyelvtudással, értékesítői (eladói) ismeretekkel rendelkező kereskedőkkel.

Másodjáraértékelje a környezetét, amelyben a targonca működni fog.

Például rosszul szellőző helyen, egy elektromos targonca általában elfogadhatóbb alternatívát jelenthet, mint egy gáz-, vagy dízelhajtású egység. Fokozottan tűz-, és robbanásveszélyes környezetben, - mint például a gabona és más porral, illetve gázokkal szennyezett helyeken - szükséges lehet egy olyan targonca, amelyet úgy terveztek, hogy a gép ilyen körülmények között is biztonságosan és tartósan működhessen, azaz ne hagyassa el szikra, mely azonnal lángra lobbanthatja a környezetét. A Pagát Gold Zrt. egyike azon Magyarországon üzemelő cégeknek, amely még ezekkel a

komoly elvárásokkal is sikeresen meg tud birkózni, akár a robbanásveszélyes környezettel is.

Továbbá bárdelje a targonca működési feltételeit is.

A villástargoncákat általában úgy tervezték, hogy sima, vízszintes felületen problémamentesen közlekedhessenek. Azonban ezek a gépek nem működnek hatékonyan vagy biztonságosan ott, ahol a használati felületek durvák, egyenetlenek vagy akár sárosak. Ha terepen is használni kívánja targoncáját, akkor érdemes egy erre megfelelő berendezést beszerezni. Természetesen a Pagát ebben is az Ön partnere lehet.

Ha az alapkonfiguráció kiválasztásakor érdekes elgondolkozni, hogy milyen egyéb opciók kellenek a gépéhez.

A teljesség igénye nélkül, íme, néhány lehetőség: Választhat oldalmozgató, villapozícionáló, megfogó-szerkezetek, figyelmeztető lámpák, irányjelzők, kabinok széles skálájából. Alapvetően azonban érdemes meghatározni, hogy a tervezett munkához mi az igazán szükséges, és mi az, ami csak egyszerűen luxusnak nevezhető. Sok ajánlatban – legtöbbször tökéletes marketing szempontok alapján megszerkesztett ajánlatokban – olyan bővös szavakat, rövidítéseket olvashat, amiről sokszor azt sem tudjuk, mit jelent. Egyben azonban biztos lehet: a minőségi berendezések mindegyike rendelkezik valami hasonlóval, legfeljebb másképp hívják. Az ilyenek mind az Ön tájékozódását nehezítik meg. Egy ajánlatban olvastam például, hogy „PQK menetstabilizáló rendszer”. Hogy mi



Mi még a kávéra is adunk: 😊



Ez a kedves hölgy anno egy kerékpárt nyert



A vevőt mi mindig mosolyogva várjuk.

az, azt már természetesen nem magyarázta meg. Talán érdemes lenne egy igazi szakértővel konzultálnia mielőtt túl késő?

Vissza térve az alap kérdésre sem miért dönt valaki a Pagát Gold Zrt. mellett?

Vásárlóink nagy többsége azt állítja, hogy számukra fontos a Pagát magyarországi elkötelezettsége, őszintesége és folyamatos megújulása. A Pagát szakértelme egyértelműen egyedülálló. A Pagát szakemberei, értékesítői nem gépek, akik betanult módon öntik Önre az értékesítő fenomének által kitalált formulákat, hanem valódi tanácsadók, akik emberként közelítik meg a feladatot, és beleélik magukat az Ön helyzetébe. Ügyfeleink állítása sze-

rint szinte nincs olyan szituáció, amelyben a Pagát ne tudná a vásárló profitját egy megfelelően kiválasztott anyagmozgatási technológiával még tovább növelni.

A Pagát Gold Zrt. a közelmúltban egy teljes arculatváltáson ment keresztül, így még korszerűbb feltételekkel tudja minden kedves vevője legbonyolultabb igényeit is kielégíteni. Tehát, ha egy mondatban kellene válaszolnom a leggyakrabban feltett vásárlói kérdésre, az mondanám, hogy a Pagát csapata sok évvel több anyagmozgatási tapasztalattal rendelkezik, mint legközelebbi versenytársa, mert az életből tanulta. Az elmúlt 30 év anyagmozgató szakmában töltött tapasztalatom alapján az a határozott álláspontom alakult ki, hogy 2012 változó világában a döntés egyik legfontosabb szempontja a „ki” és nem a „mi” kell, hogy legyen. Az élvonalban lévő targoncák már mind jó és megbízható minőségűek. A legfőbb kérdés az, ha megengedheti magának azt, hogy ezek közül válasszon. Egy piacvezető multi targoncás cég ügyvezetője néhány évvel ezelőtt azt nyilatkozta egy magyar sikerújságban, hogy a válság túlélésére Magyarországon csak a nagy nemzetközi tőkeháttérrel rendelkező multik képesek, ezért a vevők válasszák őket. Jelentem a válság 4. évében a Pagát (és rajtuk kívül még néhány magyar cég) még mindig itt van, él és virul.

Tisztelettel: Szirányi Zoltán, vezérigazgató

